

「お客さんが選ぶのではなく、あなたが選ぶ」 顧客に選ばれるトレーナービジネスの作り方 in 名古屋

★こんな事でお悩みではありませんか？

- ☛ 薄利多売に疲れてきた。
- ☛ クライアントからお金を貰うことに罪悪感がある。
- ☛ リピーター・継続率が上がらない。
- ☛ 人材不足で、先行き不安。
- ☛ 新たな商品が作れない。
- ☛ 資格があっても活かしきれていない。

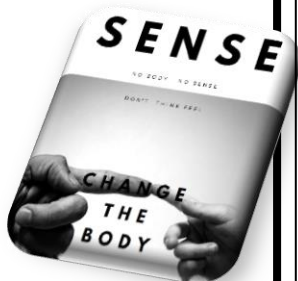
もし、ひとつでも当てはまるなら、これはあなたのためのプログラムです！

実はこの悩み、僕自身が抱えてきた悩みでした。この悩みを解決する為に「ある方法」をトライしていったことで解決していきました。今回はその「ある方法」を具体的に解説する為のセミナーを名古屋で開催する事になりました。

もしあなたが、上記の様な悩みを頭を抱えている、もっと成長させるための手掛かりが必要と感じているのであれば是非、今回のセミナーにご参加下さい！

更に参加者全員に 特典プレゼントもあります。

- ①講師 戸川俊輔の電子レポート
トレーナーブランディング【sense】
- ②トレーナービジネスで使える
「集客ツール・サンプル集」
- ③クライアント向け
「コーチングの為にツール集」
- ④トレーナーが知らない原理
トレーナー向け身体原理体験権利
- ⑤一般参加者限定1回
コンサルティング無料進呈
等、上記をもれなくプレゼント！



【セミナー開催日】

2020年4月26日(日)

講座時間：10時～12時(約2時間)

受付開始時間：9時30分開場

会場：名古屋リゾート&スポーツ専門学校

定員：定員20名 (一般10名、学生10名)

参加費：一般2000円(税込)学生無料

講師：戸川 俊輔

ご氏名	ご連絡先
ご住所	
メールアドレス	所属：一般()、学生

今すぐお申し込み！ FAX 0587-74-6600

セミナー講師の紹介

【講師プロフィール】

- ・戸川 俊輔（とがわ しゅんすけ）
- ・39歳（既婚 子供4人の父）
- ・愛知県稲沢市祖父江町 出身
- ・治療家、兼アスレティックトレーナーとして約18年活動



幼少期から野球一筋で大学まで現役を続ける。

そんな野球では怪我とのトラブルに見舞われ、不甲斐ない学生野球に終止符を打つ。

度重なる怪我の中、治療家とスポーツトレーナーと関わり、その職に憧れ自分自身目指す。
柔道整復師とアスレティックトレーナーの勉強を経て、資格を取得する。

接骨院、分院院長時代は、接骨院運営に、外部中学サッカークラブトレーナー指導、中学バスケットボールクラブ指導、大学硬式野球部トレーナー指導を経験。
その間に様々な資格を取得し、次なる事業にチャレンジする。

アスレティックトレーナーを主とした事業として、BodyDesignProjectを開業。痛みに対してのアプローチとしてパーソナルトレーニングを実践。その他、整体の実践、運動教室の運営、外部体操教室の講座講師、大学野球部トレーナー帯同、整体師養成講座開講、非常勤講師活動（スポーツ専門学校、医療系専門学校）を行う。

様々なチャレンジをしていく中、売り上げの限界や、商品発案、薄利多売に悩み、自分自身悩み不安に疲弊していく中、スポーツビジネスに特化したコンサルタント「宮城哲郎」に出会う。

宮城哲郎からコンサルティングを受けたことで、薄利多売から脱却。高単価高付加価値商品の作成・販売に成功。

そんな宮城哲郎を師事して、スポーツビジネスコンサルタントとして活動を始める。
コンサルタントとして店舗ビジネスを学び、そのノウハウを体系化していき、地方でありながら100万の店舗収益を上げる。更に新たな講座ビジネスに着手し、売り上げを上げる。

苦い経験を経て、様々なチャレンジをしていく過程で、一人の女性トレーナーが悩み苦しんでいた中、彼女のコンサルティングを行う。彼女が自信をもって商品売る姿、またその成長過程を見て、自分自身のワクワクに気づき、心の響く職業であり、お互い喜びを分かち合える職業であると感じ、逆転スポーツコンサルタントとしての起業を決める。

